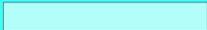




CURSO CONSULTOR DE MERCADO LIBRE

Plan de estudio



educación 





Nuestro propósito



Transformar positivamente la vida de las personas.



Queremos que seas protagonista en la transformación que estamos viviendo. Por eso, nos comprometemos a capacitarte para que estés al día con las necesidades digitales actuales.

Te invitamos a trabajar en conjunto para que descubras tu mejor versión y la potencies. Anímate, toma las riendas de tu futuro.

Code your future!



Contenido del curso

Domina las estrategias de venta, atención al cliente y logística de MercadoLibre. Asesora a empresas y vendedores para potenciar el rendimiento de sus negocios.

Proyecto Integrador

Diagnóstico y plan de acción según un objetivo

Asesorarás a una empresa de muebles para que cumpla su objetivo en su canal de ventas, en Mercado Libre. Realizarás un análisis, emitirás un diagnóstico y diseñarás el plan de acción. Además, trabajarás para definir la logística y despacho de los productos vendidos.

Este proyecto, con casos de uso reales, formará parte de tu portfolio personal, y te servirá como experiencia profesional.

Al finalizar, podrás compartir el diploma en LinkedIn para destacar tu perfil utilizando @educacionit desde tus redes.

¿Qué aprenderás?

- Ecosistema de Mercado Libre y Marketplaces
- Crear publicaciones efectivas
- Posicionamiento y contenido creativo
- Política de reputación
- Servicios pre y post venta
- Analizar los datos y tomar decisiones
- Envíos y Mercado Pago
- Estrategia digital mediante estadísticas
- Etapas de venta y proceso 360°
- Diseño de estrategia comercial

Plan de estudios

1

Comercio electrónico y comercio tradicional

- Características de las tiendas
- Carrito de compras y Pasarelas de pago
- Plataformas SaaS: Shopify, Mercado Shops.
- Plataformas Open Source: Wix, Shopify
- Marketplaces
- Ejes de la tarea del consultor
- Pilares del éxito en MeLi
- Cómo vender en ML
- Rentabilidad y competencia en ML

2

Buenas prácticas y gestión activa

- Venta de servicios en ML
- Comunicación con el comprador
- Aspectos técnicos de la publicación
- Gestión activa
- Laboratorio: publicación y gestión activa

3

Métricas y publicidad digital

- Tráfico, tasa de conversión
- Tasa de rebote
- CTR tasa de clics

- Mercado Ads
- Proyecto Integrador: Diagnóstico y plan

4

Logística y Mercado Envíos

- Conceptos de eLogística
- Logística interna y externa
- Packing, shipping, fulfillment
- Logística inversa
- Mercado envíos
- Operadores logísticos
- Proyecto Integrador: Logística

5

Implementaciones externas

- Integración con Nubimetrics
- Integración con Ecommapp

Modalidad del Curso

Duración

5 semanas / 18 h

Frecuencia semanal

2 encuentros de 2 h

Modalidad

Online en vivo

Grupos reducidos

Promedio 20 personas

Nivel: Principiante



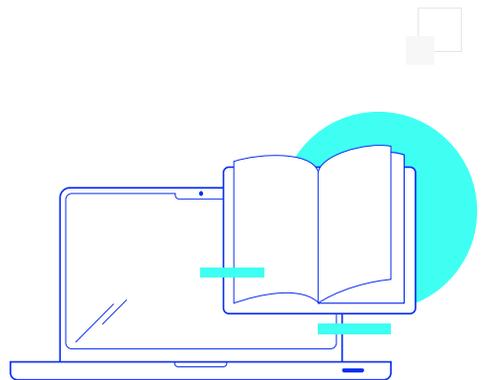
- Principiante
- Intermedio
- Avanzado
- Experto

Requisitos

No se necesita experiencia previa ni conocimientos técnicos.

Dedicación fuera de clase

Además de las horas de clase, recomendamos que inviertas 4 h semanales extras para realizar los desafíos complementarios, estudiar el material de lectura y completar los exámenes del Alumni.



¿Cómo será tu experiencia?



Aprender haciendo

Ejercita y pon en práctica lo estudiado.



Trabajo en equipo

Une esfuerzos y potencia los resultados.



Clases grabadas

Consúltalas las veces que quieras.



Profesores expertos

Aprende de gigantes de la industria.



Asistente académico

Recibe soporte dentro y fuera de clase.



Plataforma Alumni

Encuentra recursos, materiales y clases.

¿Por qué Educación IT?



IT Créditos

Gana puntos al aprobar los exámenes de los cursos. Luego, podrás canjearlos por nuevos cursos sin costo alguno. Los IT Créditos que acumules no vencen ni se devalúan.



Garantía de aprendizaje

Si necesitas reforzar conceptos, recuperar clases o no estás satisfecho, ¡vuelve a tomar el curso sin ningún costo! Puede ser de forma total o parcial.



Comunidad en Discord

Mantente en contacto con la comunidad de EducaciónIT a través de nuestro servidor de Discord. Podrás hablar con tus compañeros, profesores, asistentes académicos y soporte.



Career Advisor

Ingresas al mundo laboral junto a nuestros asesores de carrera: crea un CV que impacte, arma y comparte tu portfolio en LinkedIn y Behance y ten simulacros de entrevistas.

Preguntas frecuentes

Si me pierdo una o más clases, ¿puedo recuperarlas?

Todas las clases quedan grabadas de por vida en tu plataforma Alumni. ¡Siempre podrás volver a verlas cada vez que lo necesites!

¿Cómo voy a aprender?

Te enfrentarás a situaciones de trabajo reales, en donde tendrás que aplicar lo aprendido de forma individual y en equipo. Por medio de la prueba y el error, irás superando desafíos y obteniendo nuevas habilidades que luego podrás aplicar en el ámbito laboral.

¿Cómo son las clases online en vivo?

Las clases duran entre 2 y 3 horas de lunes a viernes (sábados 3 o 4 hs) y se desarrollan de forma online en vivo en aulas virtuales, donde vas a poder interactuar con el instructor y tus compañeros. Manejamos cupos reducidos para que puedas tener un seguimiento más personalizado durante tu aprendizaje.



www.educacionit.com



@educacionit